

## OBRAĆANJE PREDSEDNIKA ODBORA DIREKTORA LOVČEN BANKE



Poštovani akcionari i klijenti, partneri i zaposleni Lovćen banke,

Septembar 2014. je označio početak Lovćen banke, čije ime simbolizuje snagu vizije jednog tima - da na malom, ali vrlo koncentrisanom bankarskom prostoru, na kome dominiraju veliki i međunarodno priznati bankarski igrači, ponudi tržištu novu vrijednost i orijentaciju - spremnost da ulaže i da bude podrška porodičnom i mikro biznisu, privatnom turizmu, daljem razvoju malih i srednjih preduzeća i Crne Gore kao važne geografske, turističke i investicione destinacije u Evropi. Prepoznali smo snagu i resurse lokalnog tržišta. Našim klijentima, crnogorskim građanima i preduzetnicima, svakodnevno pružamo podršku i oni sve više razumiju koliko je veliki prostor za razvoj njihovih ideja i projekata i koliko je važno njihovo aktivno učešće u daljem ekonomskom oblikovanju Crne Gore.

Njemački DEG je strateški partner Lovćen banke, koji ima značajno učešće u akcijskom kapitalu. Za potrebe institucionalne izgradnje Banke, DEG je obezbijedio i značajnu tehničku pomoć Frankfurtske škole finansija i menadžmenta, a podržao je Banku i s kreditnom linijom od 3,5 mil eura za razvoj mikro, malih i srednjih preduzeća. DEG je već imao jedno pozitivno bankarsko iskustvo u Crnoj Gori sa istom lokalnom bankarskom grupom i, poslije skoro deceniju, pokrenuo je novi crnogorsko-njemački bankarski projekat - Lovćen banku.

Nakon samo nekoliko mjeseci, koliko posluje Lovćen banka, izvjesno je da je to projekat koji ima jasnu viziju i čiji je interes za domaće tržište veoma snažan. Više od 2.500 klijenata već saraduje sa Bankom, a svi bitni finansijski indikatori ostvareni u kratkom roku govore da je i budući razvoj ove institucije siguran i pravilno usmjeren.

Lovćen banka je drugačija i posebna - nastala je kao kontinuitet Mikrofinansijske institucije Kontak i isključivo je okrenuta prema tržištu i klijentima. Mreža banke se sastoji od 3 filijale s planom da ih u junu 2015. bude ukupno 7 i sve su u sredinama koje su ekonomski veoma interesantne. Sjever Crne Gore vidimo kao snažan podsticaj i izazov i posvetili smo mu posebnu pažnju u našim strateškim planovima. Namjera nam je da Banka i ubuduće jača snažnu razvojnu komponentu, a planirali smo da Banka ostvari i značajan profit, na srednji rok... Ali cilj našeg tima, akcionara i zaposlenih će uvijek biti razvoj prije profita - mikro, malog i srednjeg sektora, novih biznisa, proizvoda i usluga za naše klijente - crnogorska preduzeća i građane. MasterCard platna kartica Lovćen banke je već u opticaju, namjera nam je da snažimo mrežu bankomata i da kreiramo platformu za mnoge buduće servise i proizvode - elektronsko, mobilno, internet bankarstvo i sl.

Posebnu zahvalnost želim da uputim akcionarima Lovćen banke, koji su pokazali i zrelost i spremnost da u trenutku kada se čitav svijet, manje ili više, suočava s globalnom ekonomskom krizom, podrže razvoj Lovćen banke i zato će, siguran sam, i mnogi ekonomski potencijali Crne Gore biti valorizovani u budućnosti.

Želim da zahvalim timu Lovćen banke, njegovoj profesionalnosti i predanosti i da zatražim od njih da s istim entuzijazmom i dalje razvijaju Lovćen banku i ostvaruju planirane rezultate.

Dr Andreas Zeisler,  
Predsjednik Odbora direktora Lovćen banke